

## Assistance opérationnelle aux offres-clés

« Sécuriser la qualité formelle et rédactionnelle de vos dossiers stratégiques »

Qu'est-ce qu'on entend par « offre stratégique » ?

Des offres mobilisant des moyens plus importants

Vous pouvez identifier certaines offres commerciales comme « stratégiques » pour les raisons suivantes :

- montant du C.A. significatif,
- client emblématique,
- travail en groupement stratégique,
- conquête d'un nouveau type de client, etc.

Vous êtes amené à mobiliser des moyens plus importants pour ces offres identifiées comme stratégiques : moyens internes et éventuellement externes. En résumé, vous voulez « mettre toutes les chances de votre côté ».

Nos prestations à forte valeur ajoutée

Nous vous accompagnons par des prestations à forte valeur ajoutée, selon trois grands modes de prestations



Assistance de bout en bout

Assistance à la rédaction

Assistance à la finalisation

Dès la lecture du DCE

Qualité constante des offres complexes

Réactivité

Une équipe professionnelle et engagée

Nous pouvons ainsi intervenir dès la lecture du DCE pour :

- caler le plan optimum, et
- initialiser l'offre.

Plus l'offre est complexe, plus elle est longue en général. Nous maintenons un **niveau de qualité constant** sur des dizaines, voire des centaines de pages s'il le faut.

Nous savons nous insérer dans votre dispositif de réponse dans le **respect des contraintes de délai** de l'appel d'offres. Notre traitement « 48 h chrono » est, de fait, souvent ramené à « 24 h chrono », voire moins. Nous avons également nous mobiliser, en cas de « coup dur », pendant les week-ends, soirées et jours fériés.

Notre équipe, professionnelle et engagée, fait preuve d'une grande adaptation à toute situation. De plus, notre **connaissance approfondie** des contenus et de leurs modalités d'utilisation et de paramétrage est un point fort.

Si vous êtes déjà un/des utilisateur(s) de MRS

Si vous êtes déjà un/des utilisateur(s) formé(s) à l'utilisation de MRS pour les offres classiques, nous pouvons **vous faire bénéficier de notre expertise basée** sur près de 20 000 pages revues et expertisées sur des offres réelles. Nous pouvons vous accompagner pour qu'une fois passée entre nos mains, **vue du lecteur final, l'offre stratégique devienne « parfaite »** fond/forme.

### Détail des prestations

Assistance  
« de bout en bout »

La prestation d'assistance « de bout en bout » **nous associe au projet de réponse le plus en amont possible sur toute la durée de l'opération.**

Elle concerne les activités principales suivantes :

- Réunion de lancement.
- Analyse du DCE.
- Sourcing de l'offre.
- Création de la v0 de l'offre.
- Amélioration du fond et de la forme du message.
- Formation des rédacteurs.
- Présence sur site client.

Assistance  
à la rédaction

Sans intervenir sur le message lui-même, nous **améliorons le fond et la forme** des offres :

- Mise en évidence des points clés.
- Prise en compte des demandes de modifications.
- Contrôle de la qualité formelle.
- Contrôle de la qualité rédactionnelle.
- Réactivité « 48 h chrono ».

Assistance  
à la finalisation

L'activité de finalisation concerne les activités suivantes :

- Contrôler le ou les documents Word rédigés déjà en MRS à l'aide d'une **check-list « qualité formelle »**.
- **Créer le(s) PDF**.
- **Traiter en urgence** les documents en retard et les ultimes modifications apportées au contenu.

### Confidentialité et sécurisation des contenus

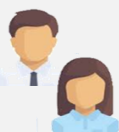
Nous nous engageons dans le respect de la confidentialité et de la sécurisation des contenus :

- Accord de confidentialité.
- Protection des contenus dans un disque crypté.
- Cryptage de l'information transmise.



### Notre équipe de rédacteurs

Notre équipe de rédacteurs est titulaire au minimum d'un Master et/ou d'un doctorat.



**Sylvain CORNELOUP**

Président de la SAS - 06 72 56 68 98 - [sylvain.corneloup@artecomm.fr](mailto:sylvain.corneloup@artecomm.fr)

**Céline REY**

Responsable commerciale - 06 71 88 37 30 - [celine.rey@artecomm.fr](mailto:celine.rey@artecomm.fr)